

Dans un magasin de vêtements, quelles formules on utilise?

VENDEUSE	CLIENTE
Bonjour ! Vous désirez ? Quel vêtement/chaussures/accessoires est ce que vous cherchez ?	Je voudrais essayer la robe dans la vitrine Je cherche une robe...Je cherche un chemisier pour aller à une soirée/ pour aller avec ce pantalon.
Une robe ? Parfait ! Nous avons des robes extraordinaires. C'est pour vous ? De quelle couleur vous la voulez ?	Oui. C'est pour moi. J'aime bien cette robe rouge./ Est-ce que vous avez cette robe en bleu ?
Vous faites quelle taille ? Quelle taille/pointure est ce que vous faites ? Voilà, une robe rouge taille 38.	Je fais du 38. Ma taille est 38.
Est-ce que vous voulez essayer ? Les cabines d'essayage sont au fond.	Est-ce que je peux l'essayer ? Où sont les cabines d'essayage ?
Ça va ? Ça vous plait ?	Oui, ça me va bien, ça me plait. Non ça ne me va pas, c'est trop grand, petit, long, court, large, étroit, serré
Est-ce que vous voulez essayer le même modèle en 40 ? ou un autre modèle ? ou d'une autre couleur ? Quelle couleur, modèle est ce que vous préférez ?	Je peux avoir la taille au-dessus/ au-dessous? Je préfère une autre couleur.
Le prix du pantalon est... Ça coûte...	Il (elle) fait combien ? Il (elle) est à quel prix? Il (elle) coûte combien ? Il (elle) est en solde ? (Combien ça coûte ? C'est cher / ce n'est pas cher. C'est bon marché.
	C'est un peu cher; je ne suis pas sûr(e), je vais réfléchir.
	Je le (la) prends Vous acceptez les cartes bancaires? Je peux payer par carte?

Quelques arguments que peut utiliser la vendeuse pour que la cliente achète :

Elle est assortie à vos yeux.
Elle vous va à ravir.
Elle n'est pas chère.
Elle est simple et pratique.
Elle est très habillée